

Intégrez notre BTS
Conseil et commercialisation de solutions techniques
Expert de la relation client



L'Estic accompagne les jeunes dans leur projet de formation depuis plus de 150 ans et propose des projets adaptés aux enjeux de demain.

L'établissement regroupe un collège, un lycée d'enseignement général et technologique, un lycée professionnel industriel et tertiaire et un pôle d'enseignement supérieur. Situé au coeur de la ville et à 5 minutes de la gare, la facilité d'accès est incontestable.

**Des formations à
proximité pour aller
plus loin...**

Notre mission : vous accompagner tout au long de la formation et garantir votre employabilité

LES COMPETENCES - RNCP 35801

- Concevoir et négocier des solutions technico-commerciales
- Manager l'activité technico-commerciale
- Développer la clientèle et la relation client
- Mettre en œuvre l'expertise technico-commerciale
- Culture générale et expression
- Langue vivante étrangère 1 Niveau B2 du CECRL
- Culture économique, juridique et managériale

UNE FORMATION PROFESSIONNALISANTE



- En alternance (1 semaine en entreprise, 1 semaine en formation)
- La digitalisation fait partie intégrante de la formation
- Des actions professionnelles proposées en cours de formation

EMPLOIS CONCERNÉS

- Technico-commercial
- Attaché-e commercial
- Vendeur négociateur
- Conseiller-ère commercial, Conseiller-ère technico-commercial
- Commercial-e sédentaire
- Commercial-e itinérant-e
- Vendeur-se comptoir



POURSUIVRE SES ÉTUDES

- Licence/Bachelor en lien avec le métier visé
- Diplôme d'ingénieur possible

Affaire industrielle, instrumentation,...

Des formations homologuées par l'Etat



Etablissement du réseau salésien de Don Bosco



Centre d'examen pour la certification Voltaire

Une stratégie internationale

